

Текущее состояние и перспективы торгово-экономического сотрудничества Латинской Америки со странами Ближнего и Среднего Востока

УДК:339.9; ББК:65.428; Jel:F10
DOI: 10.24412/2072-8042-2024-5-121-133

Валентина Валерьевна ДЬЯКОВА,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
аспирант кафедры международной торговли и
внешней торговли РФ,
email: dyakova.vale@yandex.ru;

Мария Дмитриевна СЕМЕНОВА,
Всероссийская академия внешней торговли
(119285, Москва, Воробьевское шоссе, 6А),
студент 4 курса Факультета экономистов-
международников, email: mashasem77@yandex.ru

Аннотация

Ближний и Средний Восток, как и Латинская Америка являются одними из ключевых игроков в условиях меняющегося мирового порядка. Несмотря на географическое расположение и другие сложности, указанные в проведенном авторами SWOT-анализе, данное сотрудничество представляется взаимовыгодным и перспективным. В статье приводится динамика товарооборота Ирана и Турции с их главными торговыми партнерами в Латинской Америке, а также отмечается товарное наполнение экспорта и импорта. Особое внимание авторы уделяют инвестиционному сотрудничеству со стороны стран Ближнего Востока, направляемому в латиноамериканские страны.

Ключевые слова: экспорт, импорт, инвестиции, внешняя торговля, Турция, Иран, Бразилия, Ближний Восток, Латинская Америка.

Current state and prospects for trade and economic cooperation between Latin America and the countries of the Middle East

Valentina Valerievna DIAKOVA,
Russian Foreign Trade Academy (119285, Moscow, Vorob'evskoe shosse, 6A),
Postgraduate student of the Department of International and Foreign trade of the RF,
email: dyakova.vale@yandex.ru;

Mariia Dmitrievna SEMENOVA,
Russian Foreign Trade Academy (119285, Moscow, Vorob'evskoye shosse, 6A),
4th year student, Faculty of International Economists, email: mashasem77@yandex.ru



Abstract

The Middle East and Latin America are among the key players in the changing world order. Despite the geographical location and other difficulties indicated in the SWOT analysis conducted by the authors, this cooperation seems to be mutually beneficial and promising. The article presents the dynamics of trade turnover between Iran and Turkey with their main trading partners in Latin America, and also highlights the commodity content of exports and imports. The authors pay special attention to investment cooperation from the Middle East countries directed to Latin American countries.

Keywords: export, import, foreign trade, investments, Turkey, Iran, Brazil, Middle East, Latin America.

Существуют разные оценки касательно отнесения тех или иных стран к региону Ближнего Востока. В работе такие страны, как Турция и Иран считаются Средним Востоком.

История внешнеэкономического сотрудничества между Ближним и Средним Востоком и Латинской Америкой началась в середине XX в., в то время, когда два региона начали обнаруживать взаимный интерес в контексте различных экономических и политических событий, происходящих как на мировой арене, так и внутри них. Одним из ключевых факторов, способствовавших развитию двустороннего внешнеэкономического сотрудничества, стало разрушение колониальных империй и стремление стран к диверсификации географии своих партнеров в торговле и инвестициях. В 1950-х и 1960-х гг. начали формироваться торгово-экономические отношения между Ближним и Средним Востоком и Латинской Америкой, основанные на обмене товарами, такими как нефть и нефтепродукты, химическая продукция и технологии.

Экономический ландшафт современной эпохи характеризуется растущей взаимосвязанностью и стремлением к диверсифицированным партнерским отношениям. В этой связи изучение внешней торговли и экономического сотрудничества между странами Ближнего и Среднего Востока и Латинской Америки представляется интересным и актуальным предметом исследования.

Регионы Ближнего и Среднего Востока и Латинской Америки являются значимыми игроками в мировой экономике, каждый из которых обладает уникальными преимуществами и ресурсами, открывающими возможности для взаимовыгодного сотрудничества.

На современном этапе Латинская Америка становится ареной политических и экономических действий ведущих держав мира. Этому способствует во многом тот факт, что наибольшая доля латиноамериканских стран проводит открытую внешнеэкономическую политику. Как результат, регион Латинской Америки и Карибского бассейна стал одним из крупнейших по объемам международной

торговли и прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Кроме того, в рамках латиноамериканского пространства размещено значительное число сборочных предприятий и офисов транснациональных корпораций (ТНК), деятельность которых характеризуется глобальными масштабами. Постоянная динамика на рынке латиноамериканских стран приводит к их большей «инновационной чувствительности». Крупнейшими экономическими центрами региона выступают: Бразилия, Чили, Мексика, Аргентина и Колумбия.

Несмотря на объединение в один регион, латиноамериканские страны значительно отличаются друг от друга как с культурной точки зрения, так и в контексте уровней экономического развития и стабильности политической обстановки. Для большинства государств Латинской Америки вне зависимости от развитости их экономик характерны следующие проблемы: высокий уровень безработицы, отсутствие повсеместно развитой инфраструктуры и недостаточно высокий уровень жизни населения. Это подтверждается позициями стран региона в ежегодном рейтинге, характеризующем уровень развития инфраструктуры. К примеру, в 2021 г. Чили находилась на 22 строчке, Перу – на 34, Мексика – на 36 и Бразилия – на 45. Согласно рейтингу Doing Business 2022, характеризующему легкость ведения бизнеса в конкретной стране, Чили находится на 59 месте, Мексика – на 60, Колумбия – на 67, Бразилия – на 124 и Аргентина – на 126. Таким образом, уровень развития экономики не всегда предопределяет наилучшие показатели привлекательности для деловых кругов, примером чего является Бразилия.

Далее следует отметить положительные факторы для расширения присутствия деловых кругов из стран Ближнего и Среднего Востока в Латинской Америке:

1. Сельское хозяйство играет ключевую роль для латиноамериканских экономик, данная продукция составляет основу экспорта в регион Ближнего и Среднего Востока. К примеру, кофе, мясо.

2. Наличие богатых природных ресурсов на территории латиноамериканских стран, что является одной из перспективных отраслей для осуществления прямых иностранных инвестиций и создания совместных предприятий.

3. Политические аспекты. США воспринимают страны Латинской Америки «своими», негативно относясь к появлению конкурентов на латиноамериканском пространстве. Как и многие страны Латинской Америки, ряд государств Ближнего и, в особенности, Среднего Востока проводят независимую внешнюю политику, что является сближающим и объединяющим фактором. Основные «борцы» с гегемонией США в Латинской Америке – Венесуэла, Куба и Никарагуа.

4. БРИКС. На современном этапе только одна латиноамериканская страна является участником данного объединения, однако присоединение Аргентины к БРИКС намечено на 1.01.2024 г. Важно отметить, что сразу 3 страны Ближнего



и Среднего Востока станут участниками БРИКС также 1.01.2024 г. – Иран, ОАЭ, Саудовская Аравия. Ожидается, что это поспособствует расширению и упрощению внешнеэкономического взаимодействия стран Ближнего Востока с Латинской Америкой.

5. Взаимодействие латиноамериканских стран с ближневосточными государствами является, помимо всего прочего, одним из способов решения проблем их экономик, что особенно актуально ввиду резкого ухудшения экономической обстановки в мире в последние несколько лет.

6. Страны Латинской Америки и Ближнего и Среднего Востока обладают схожим уровнем экономического развития. Представляется, что их взаимодействие является взаимовыгодным ввиду того, что ни одна из сторон не обладает предпосылками для того, чтобы стать гегемоном, создавая для партнера невыгодные условия сотрудничества ради личной выгоды.

Далее следует обратиться к проведенному авторами SWOT-анализу внешнеэкономических отношений между странами Ближнего и Среднего Востока и Латинской Америки.

I. Сильные стороны:

1) Финансовые центры в странах Ближнего Востока, такие как Дубай и Доха, предоставляют сильную базу для инвестиций и финансирования проектов в Латинской Америке.

2) Оба региона характеризуются достаточно объемными потребительскими рынками.

3) Ближний Восток обладает богатыми запасами нефти и газа, а Латинская Америка – богатыми природными ресурсами, что создает возможности для ресурсно-ориентированного торгово-экономического сотрудничества.

4) Внешнеэкономическое взаимодействие с Ближним Востоком обеспечивает латиноамериканским странам диверсификацию источников энергии и инвестиционные возможности, выходящие за рамки традиционных торговых отношений.

5) Наличие большой арабской диаспоры в Бразилии и Венесуэле, которые имеют тесные связи с арабским миром. К примеру, представители арабской диаспоры Бразилии традиционно занимают ключевые должности в деловых кругах. Особенно характерна деятельность так называемого “ливанского лобби”.

II. Слабые стороны:

1) Географическая отдаленность друг от друга, удорожание товаров и усложнение логистики, как следствие – снижение конкурентоспособности.

2) Нестабильность экономической и политической обстановки в латиноамериканских странах.

3) Недостаток информации о деловом и экономическом климате рынках стран обоих регионов, а также о юридических препятствиях и государственном регулировании.

4) Различные культурные и языковые барьеры могут препятствовать эффективному общению и взаимопониманию, влияя на легкость ведения бизнеса между двумя регионами.

III. Возможности:

1) Улучшение ситуации в сфере продовольственной безопасности обоих регионов посредством торгово-экономического взаимодействия и обмена технологиями и опытом в сфере сельского хозяйства.

2) Сотрудничество в области инфраструктурных проектов, особенно в сфере энергетики, транспорта и телекоммуникаций, открывает широкие возможности для взаимного экономического роста.

3) Доступ к новым рынкам и диверсификация экономик могут снизить зависимость от традиционных торговых партнеров, способствуя повышению устойчивости и роста экономик рассматриваемых стран.

IV. Угрозы:

1) Возможное политическое и экономическое давление со стороны США и стран Запада на государства Латинской Америки при пересечении бизнес-интересов.

2) Колебания мировых цен на сырьевые товары и изменчивость мировой экономической ситуации могут повлиять на двусторонние торговые и инвестиционные потоки между регионами.

3) Оба региона сталкиваются с экологическими проблемами, и последствия изменения климата могут нарушить процесс сельскохозяйственного производства и повлиять на доступность природных ресурсов, что скажется на экономическом сотрудничестве.

4) Недостаточный уровень развития инфраструктуры, отсутствие повсеместного высокого качества интернет-связи и покрытия.

5) Активная торгово-экономическая деятельность Китая на латиноамериканском пространстве.

На основе проведенного авторами SWOT – анализа имеют место следующие выводы. Для успешного ведения деловой активности в регионе Латинской Америки следует учитывать индивидуальные особенности конкретной латиноамериканской страны ввиду неоднородности рынка. Кроме того, необходимы регулярные встречи с представителями деловых кругов, министерств и первых лиц обеих сторон внешнеэкономического сотрудничества. Представители официальных кругов, а также бизнес-среды как стран Ближнего и Среднего Востока, так и Латинской Америки особенно ценят уважительное отношение тех, с кем планируют заводить коммерческие отношения, выстраивать доверительное и долгосрочное бизнес-сотрудничество. Правительство латиноамериканских государств способствует привлечению инвесторов и партнеров непосредственно в те сферы, которые могут



помочь решать значимые проблемы их экономики. Соответственно, следует делать ставку на данные отрасли и для большей перспективности развития бизнеса создавать совместные предприятия или локализовывать производство тех товаров, спрос на которые сохранится в долгосрочной перспективе (к примеру, фармацевтическая продукция).

Необходимо также отметить еще один фактор, упрощающий взаимодействие деловых кругов Латинской Америки и Ближнего и Среднего Востока – наличие прямого авиасообщения. К примеру, имеются рейсы в крупнейший город Бразилии – Сан-Паулу из Дубая (ОАЭ) и Стамбула (Турция). Кроме того, осуществляются также рейсы из Стамбула в Боготу (Колумбия) и Панаму. Имеются также прямые рейсы из Дохи (Катар) в Сан-Паулу. Как было отмечено выше, Дубай и Доха выступают крупными финансовыми центрами на ближневосточном пространстве.

Далее следует охарактеризовать внешнеторговое сотрудничество стран Среднего Востока с Латинской Америкой.

Основными партнерами стран Латинской Америки согласно стоимостным объемам товарооборота выступают такие государства Среднего Востока, как Иран и Турция.

Из таблицы 1 следует, что странами, осуществляющими закупки иранских товаров в наибольших объемах, являются Бразилия, Венесуэла, Аргентина, Колумбия и Мексика.

Таблица 1
Экспорт Ирана в некоторые страны Латинской Америки в 2018-2022 гг.,
в тыс. долл. США*

Страна/год	2018	2019	2020	2021	2022
Аргентина	139,0	159,0	637,0	1 292,0	2 382,0
Бразилия	17 308,0	106 091,0	68 059,0	182 917,0	139 431,0
Венесуэла	492,0	1 185,0	14 650,0	22 470,0	27 442,0
Колумбия	944,0	221,0	352,0	459,0	738,0
Мексика	4 727,0	4 104,0	2 337,0	1 778,0	100,0

*Составлено авторами на основе данных Trade Map.

Значительные темпы роста демонстрируют стоимостные объемы иранского экспорта в Бразилию – с 2018 г. они увеличились почти в 10 раз. Особенно характерен трехкратный рост в 2021 г. Основные товары, направляемые из Ирана в Бра-

зилию таковы: удобрения и прочие химические продукты, фрукты, орехи, стекло и изделия из него, а также ковры.

Стоимостные объемы экспорта Ирана в Венесуэлу характеризуются постоянным ростом, даже в кризисном 2020 г. Наибольшие темпы роста отмечаются в период с 2019 г. по 2020 г. – более чем в 10 раз. Основная продукция, направляемая из Ирана в Венесуэлу: фармацевтические товары, продукты питания, произведенные из муки или зерна злаков, а также химическая продукция и товары, связанные с ядерной отраслью (реакторы, котлы и т.д.).

Несмотря на нестабильность экономики, закупки иранских товаров Аргентиной росли на всем протяжении рассматриваемого периода, однако не сопоставимы со стоимостными объемами иранского экспорта, направляемого в Бразилию и Венесуэлу. Аргентина закупает в Иране преимущественно различные средства наземного транспорта, алюминий и изделия из него, ковры и пряности.

Экспорт Ирана в Колумбию незначителен, однако замыкает четверку лидеров. Он характеризуется большей волатильностью, снизившись практически в 4 раза в 2019 г. Однако затем последовало стабильное восстановление и увеличение стоимостных объемов иранского экспорта в Колумбию. Товарное наполнение закупок Колумбии из Ирана не отличается от других латиноамериканских стран: удобрения и другая продукция химической промышленности, ковры, а также ядерные котлы, оборудование и т.д.

Стоимостные объемы экспорта Ирана в Мексику характеризуются наибольшей волатильностью – в 2020 г. произошло двукратное падение по отношению к предыдущему году, а в 2022 г. показатели снизились в 17 раз по сравнению с 2021 г. Это произошло за счет значительного сокращения поставок ковров и другой подобной продукции, импорт которой Мексика нарастила из Китая. Иран также экспортирует в Мексику фрукты и орехи, пластмассы и изделия из них, мебель, сырье для текстильной промышленности – необработанные шкуры и выделанную кожу.

Основными латиноамериканскими странами, которые экспортируют свою продукцию в Иран, согласно таблице 2, являются: Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Куба, Мексика.

Таблица 2

Импорт Ираном из некоторых стран Латинской Америки в 2018-2022 гг.,
в тыс. долл. США

<i>Страна/год</i>	<i>2018</i>	<i>2019</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>
Аргентина	128 040,0	236 569,0	159 067,0	454 341,0	180 593,0
Бразилия	489 313,0	558 329,0	333 708,0	554 849,0	457 461,0



<i>Страна/год</i>	<i>2018</i>	<i>2019</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>
Венесуэла	0	0	2 017,0	17 123,0	708,0
Куба	97,0	21 215,0	3,0	854,0	11 856,0
Мексика	1 133,0	1 852,0	2 504,0	1 178,0	1 229,0

*Составлено авторами на основе данных Trade Map.

Наибольшие стоимостные объемы импорта Ирана приходятся на Бразилию, снижение показателей наблюдается в кризисном 2020 г. и в 2022 г. На иранский рынок из Бразилии в больших количествах поступает мясо, злаки, сахар и кондитерские изделия из него. Далее следует Аргентина, из которой Иран импортирует продукцию сельскохозяйственной и химической промышленности, однако стоимостные объемы значительно ниже бразильских, в несколько раз. Их динамика согласуется со стоимостными объемами бразильского экспорта в контексте спадов в 2020 г. и в 2022 г. В свою очередь, наибольшая доля импортируемых товаров Ираном из Венесуэлы приходится на ядерные реакторы, котлы и соответствующее оборудование. Динамика стоимостных объемов иранского импорта венесуэльской продукции в значительной степени волатильна, особенно в 2022 г. Куба выступает для иранских потребителей основным поставщиком фармацевтической продукции. Стоимостные показатели также не отличаются стабильностью, однако в 2022 г. имеется значительный рост стоимостного объема поставок кубинской продукции в Иран. Мексика также преимущественно экспортирует в Иран фармацевтическую продукцию, удобрения, ядерные реакторы, котлы и прочую продукцию данного типа. Следует отметить, что стоимостные показатели импорта Ираном мексиканских товаров наиболее стабильны в сравнении с Кубой и Венесуэлой, однако в 2021 г. произошло двукратное падение по отношению к 2020 г.

Турецкая Республика, как было отмечено ранее, также является крупным торговым партнером ряда стран Латинской Америки, таких как Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Колумбия и Мексика. Данные страны являются давними торговыми партнерами Турции, с которыми на современном этапе идет укрепление связей как в торгово-экономическом, так и в социальном плане. Также расширение сотрудничества обусловлено наличием обширной турецкой и арабской диаспоры в указанных выше странах, что способствует укреплению политического присутствия Турции в них.

Таблица 3

Экспорт Турции в некоторые страны Латинской Америки в 2018-2022 гг.,
в тыс. долл. США*

Страна/год	2018	2019	2020	2021	2022
Аргентина	169 281,0	178 268,0	153,795	237 767,0	329 199,0
Бразилия	489 891,0	495 062,0	588,818	1 025 552,0	999 816,0
Венесуэла	120 531,0	131 557,0	236 266,0	299 697,0	365 798,0
Колумбия	241 542,0	255 911,0	216 524,0	420 672,0	324 687,0
Мексика	600 402,0	668 356,0	538 630,0	839 883,0	1 080 948,0

*Составлено авторами на основе данных Trade Map.

Следует обратить внимание, что основными экспортируемыми категориями товаров из Турции в Латинскую Америку являются продукция химической, машиностроительной и металлургической отраслей, за исключением экспорта в Венесуэлу, где основной товарной группой является продукция сельскохозяйственной и смежной с ней отраслей.

Следует заметить, что в стоимостном эквиваленте экспорт во все указанные выше страны вырос, однако в незначительных объемах, от 0,7 раз до почти вдвое.

Далее следует охарактеризовать импорт Турцией из указанных выше стран Латинской Америки за тот же период.

Таблица 4

Импорт Турцией из некоторых стран Латинской Америки в 2018-2022 гг.,
в тыс. долл. США*

Страна/год	2018	2019	2020	2021	2022
Аргентина	357 905,0	514 803,0	557 478,0	545 659,0	904 099,0
Бразилия	3 257 706,0	2 655 109,0	3 228 353,0	3 827 078,0	4 831 721,0
Венесуэла	1 019 197,0	19 799,0	61 778,0	551 235,0	717 453,0
Колумбия	1 888 539,0	1 438 051,0	1 013 176,0	1 691 473,0	2 468 136,0
Мексика	634 225,0	742 975,0	833 480,0	953 189,0	1 189 236,0

* Составлено авторами на основе данных Trade Map.



Основными статьями импорта в Турцию является продукция сельскохозяйственной отрасли, а также некоторых добывающих отраслей, например, нефтяной и металлургической.

Следует также обратить особое внимание на отрицательное сальдо торгового баланса товарооборота Турции со странами Латинской Америки.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО СТРАН БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

В 1970-х и 1980-х гг. инвестиции из Ближнего Востока в Латинскую Америку стали расти, особенно в секторах нефти, газа и инфраструктурного строительства. В указанный выше период регион Ближнего Востока стал одним из крупнейших поставщиков энергетических ресурсов, а страны Латинской Америки нуждались в инфраструктурных проектах для развития своих экономик. Ближневосточные инвесторы видели потенциал в развитии нефтяной и газовой промышленности Латинской Америки и инвестировали свои денежные средства в проекты указанных выше отраслей.

В XXI в. с увеличением интеграции обоих регионов в мировую экономику, инвестиции и внешняя торговля между Ближним Востоком и Латинской Америкой значительно возросли. Ближневосточные страны, такие как Саудовская Аравия, ОАЭ и Катар, стали активно инвестировать в латиноамериканские страны, особенно в энергетические проекты, сельское хозяйство и инфраструктуру. Это позволяет им диверсифицировать портфели инвестиций и обеспечить стабильные источники дохода.

В последние годы эти два региона проявляют все больший интерес к развитию экономических и торговых отношений, что привело к значительному увеличению инвестиций и разнообразных форм сотрудничества.

Одним из главных направлений инвестиционного сотрудничества является энергетический сектор. Страны Ближнего Востока, такие как Саудовская Аравия, ОАЭ и Катар, обладают огромными запасами нефти и газа, в то время как Латинская Америка, особенно Венесуэла и Бразилия, также является крупным производителем энергоносителей. Это создает огромный потенциал для инвестиций в энергетические проекты, включая разработку и эксплуатацию нефтегазовых месторождений, а также строительство инфраструктуры для их транспортировки.

Кроме того, сельское хозяйство и пищевая промышленность представляют собой перспективные области сотрудничества между этими регионами. Страны Ближнего и Среднего Востока стремятся обеспечить продовольственную безопасность, в то время как Латинская Америка обладает огромными земельными ресурсами и богатым опытом в производстве сельскохозяйственной продукции. Поэтому инвестиции в сельское хозяйство, обработку продуктов питания и логистику могут стать основой для взаимовыгодного сотрудничества между этими регионами.

Также следует упомянуть другие области, которые представляют значимые возможности для развития партнерских отношений между Ближним Востоком и Латинской Америкой. Инвестиционные проекты в сфере туризма, инфраструктуры, телекоммуникаций и финансовых услуг также могут способствовать укреплению связей между этими регионами. Например, развитие туристического сектора могло бы привлечь больше туристов из одного региона в другой, способствуя экономическому росту и обмену культурными ценностями.

Следует отметить, что потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в страны Латинской Америки и Карибского бассейна увеличились на 51 процент и достигли 208 млрд долл. США, что является самым высоким показателем за всю историю наблюдений. Высокие цены на сырьевые товары способствовали росту реинвестированных доходов иностранных филиалов в добывающих отраслях.

Согласно данным торгово-промышленной палаты Дубая, Совет арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) проявил значительный интерес к инвестициям в Латинскую Америку в последние годы. Общий объем инвестиций, сравнительно небольшой, в этот регион за период с 2016 по 2021 гг. составил 4 млрд долл. США. Важно отметить, что основную долю инвестиций в Латинскую Америку (77%) внесли Объединенные Арабские Эмираты, что подчеркивает их роль в развитии внешнеэкономических связей между этими двумя регионами.

Саудовская Аравия и Катар, внесшие 22% и 1% соответственно, также активно инвестировали денежные средства в Латинскую Америку. Это указывает на растущую заинтересованность этих стран в расширении своих экономических и торговых связей с латиноамериканскими государствами.

В то же время, инвестиции из Латинской Америки в ССАГПЗ были гораздо скромнее и оценивались менее чем в 500 млн долл. США за период с 2017 по 2021 гг. Бразилия является основным инвестиционным партнером из Латинской Америки, с 85% инвестиций, в то время как Аргентина занимает долю в 13%. Эти цифры указывают на потенциал для дальнейшего развития инвестиционных связей между регионами.

В целом инвестиции ССАГПЗ в Латинскую Америку и взаимные инвестиции между этими регионами продолжают расти, что способствует укреплению внешнеэкономических связей и созданию новых возможностей для развития обоих регионов. Это важный шаг в направлении укрепления глобальных экономических связей и сотрудничества между Ближним Востоком и Латинской Америкой.

Представляется, что инвестиционное сотрудничество между странами Ближнего Востока и Латинской Америки может иметь положительные последствия не только для экономики, но и для политической стабильности и международной безопасности. Укрепление взаимодействия между этими регионами могло бы способствовать развитию доверия, диалогу и сотрудничеству на международной арене в целом.



Таким образом, внешнеэкономическое сотрудничество стран Ближнего и Среднего Востока с Латинской Америкой имеет перспективы для расширения, как в сфере торговли, так и в контексте инвестиций. Оба региона демонстрируют все больше элементов проведения независимой внешней политики. Торгово-экономическое взаимодействие Ближнего и Среднего Востока со странами Латинской Америки представляется взаимовыгодным – обмен необходимыми товарами и улучшение инфраструктуры в Латинской Америке за счет ближневосточных инвестиций.

БИБЛИОГРАФИЯ:

Авджу Х., Гуйнутдинова Л. А. Политика «мягкой силы» Турции в странах латинской Америки // Латинская Америка. – 2023. – № 6 С. 23-39 @@ Avdzhu X., Gujnutdinova L. A. Politika «myagkoj sily» Turcii v stranax latinskoj Ameriki // Latinskaya Amerika. – 2023. – № 6 С. 23-39. URL: <https://latamerica-journal.ru/s0044748x0025606-5-1/>. DOI: 10.31857/S0044748X0025606-5

Булатов А.С. Мировая экономика и международные экономические отношения. Полный курс: учебник / коллектив авторов; под ред. А.С.Булатова. – 3-е изд. –М.: КНОРУС, 2019. – 916 с. @@ Bulatov A.S. Mirovaya e`konomika i mezhdunarodny`e e`konomicheskie otnosheniya. Polny`j kurs: uchebnik / kollektiv avtorov; pod red. A.S.Bulatova. – 3-e izd. –М.: KNORUS, 2019. – 916 s.

Гелен С. Особенности отношений Турции и Венесуэлы в контексте «теории ролей» // Латинская Америка. – 2023. – № 6 С. 40-58 @@ Gelen S. Osobennosti otnoshenij Turcii i Venesue`ly` v kontekste «teorii rolej» // Latinskaya Amerika. – 2023. – № 6 С. 40-58. URL: <https://latamerica-journal.ru/s0044748x0025609-8-1/>. DOI: 10.31857/S0044748X0025609-8

Мягков В.Ю. Деловое страноведение. Особенности хозяйственного социально-экономического развития и внешнеэкономической практики ведущих партнеров России по торгово-экономическому сотрудничеству на современном этапе. Часть II: Монография. М., 2015. – 154 с. @@ Myagkov V.Yu. Delovoe stranovedenie. Osobennosti hozyajstvennogo social`no-e`konomicheskogo razvitiya i vneshnee`konomicheskoy praktiki vedushhix partnerov Rossii po torгово-e`konomicheskomu sotrudnichestvu na sovremennom e`tape. Chast` II: Monografiya. M., 2015. – 154 с.

Спартак А. Н., Кравченко Ю.Б. Ключевые мирохозяйственные тренды в текущем десятилетии // Российский внешнеэкономический вестник. 2021. №12 @@ Spartak A. N., Kravchenko Yu.B. Klyuchevy`e mirohozyajstvenny`e trendy` v tekushhem desyatiletii // Rossijskij vneshnee`konomicheskij vestnik. 2021. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/klyuchevye-mirohozyaystvennye-trendy-v-tekuschem-desyatiletii> (дата обращения: 11.12.2023).

Спартак, А. Н. Современные трансформационные процессы в международной торговле и интересы России. — Москва: Всероссийская академия внешней торговли Министерства экономического развития Российской Федерации, 2018. - 456 с. @@ Spartak, A. N. Sovremenny`e transformacionny`e processy` v mezhdunarodnoj trgovle i interesy` Rossii. — Moskva: Vserossijskaya akademiya vneshnej trgovli Ministerstva e`konomicheskogo razvitiya Rossijskoj Federacii, 2018. - 456 с.

25 investment deals signed between KSA and Brazil. // Middle East Economy: [сайт]. — URL: <https://economymiddleeast.com/news/25-investment-deals-signed-between-ksa-and-brazil/> (дата обращения: 10.12.2023).

Ariel, G. L. Turkey and Latin America: A New Horizon for a Strategic Relationship / G. L. Ariel. // Reserch Gate. — 2013. — № 1.

Big trade growth potential between Gulf countries and Latin America and Caribbean: IDB. // IDB: [сайт]. April 09, 2019 — URL: <https://www.iadb.org/en/news/big-trade-growth-potential-between-gulf-countries-and-latin-america-and-caribbean-idb> (дата обращения: 10.12.2023).

Doing Business rankings. // Doing Business : [сайт]. — URL: <https://archive.doingbusiness.org/en/rankings> (дата обращения: 02.12.2023).

Foreign Trade Statistics. // TÜİK-Turkish Statistical Institute: [сайт]. — URL: <https://data.tuik.gov.tr/Kategori/GetKategori?p=dis-ticaret-104&dil=2> (дата обращения: 02.12.2023).

GONZÁLEZ LEVAGGI, Lic. Ariel. “Turkey and Latin America: A New Horizon for a Strategic Relationship”. PERCEPTIONS: Journal of International Affairs 18, sy. 4 (Ocak 2013): 99-116.

New Horizons for Trade and Investment: Strategies for the Gulf Countries and Latin America and the Caribbean. // IDB : [сайт]. — URL: <https://publications.iadb.org/en/new-horizons-trade-and-investment-strategies-gulf-countries-and-latin-america-and-caribbean> (дата обращения: 09.12.2023).

Oner I. Turkey and Venezuela: An Alliance of Convenience. Woodrow Wilson International Center for Scholars. Latin American Program and the Middle East Program. 2020, N 1, pp.1-23.

Saudi investment minister heads to Latin America to bolster investment relations. // Arab News: [сайт]. — URL: <https://www.arabnews.com/node/2347311/business-economy> (дата обращения: 10.12.2023).

The 2021 Infrastructure Index. // CMS: [сайт]. — URL: <https://cms.law/en/int/publication/cms-infrastructure-index-2021/the-2021-infrastructure-index-ranking> (дата обращения: 02.12.2023).

Türkiye’s relations with the Latin American and the Caribbean Countries. Official Web-Site of the Ministry for Foreign Affairs of the Turkish Republic. - https://www.mfa.gov.tr/i_turkiye_s-relations-with-the-latin-american-and-the-caribbean-countries.en.mfa (дата обращения: 03.12.2023).

Turkiye’s trade volume with Latin America, Caribbean hits record in 2021. // Anadolu: [сайт]. — URL: <https://www.aa.com.tr/en/economy/turkiyes-trade-volume-with-latin-america-caribbean-hits-record-in-2021/2480817> (дата обращения: 08.12.2023).

World Investment Report 2021. // UNCTAD: [сайт]. — URL: <https://unctad.org/publication/world-investment-report-2021> (дата обращения: 08.12.2023).

World Investment Report 2023. // UNCTAD : [сайт]. — URL: <https://unctad.org/publication/world-investment-report-2023> (дата обращения: 08.12.2023).

World Trade Statistical Review 2022. // WTO: [сайт]. — URL: https://www.wto.org/english/res_e/publications_e/wtsr_2022_e.htm (дата обращения: 03.12.2023).

