

Возможности внешнеэкономических связей для развития промышленности России

*Э.Я. Вольнец-Руссет,
Доктор экономических наук, профессор*

УДК 339.524+339.3
ББК 65.428
В-701

Аннотация

В статье рассматриваются проблемы восстановления и совершенствования научного и промышленного потенциалов страны за счет массовой закупки иностранных лицензий. Методы использования изобретений, ноу-хау и других объектов промышленной собственности для создания новой техники, технологии и материалов, их модернизации и импортозамещения на уровне последних мировых достижений.

Показывается, что массовая закупка иностранных лицензий является основным путем в РФ для восстановления и совершенствования научного и промышленного потенциалов и на их базе улучшения социально-экономического положения в стране в возможно короткий срок.

Ключевые слова: промышленная собственность, модернизация, импортозамещение, лицензии, сублицензии, экспорт, эффективность сделок, роялти, встречные лицензии, научный и промышленный потенциалы, массовая закупка иностранных лицензий.

Features of foreign economic relations for the development of Russian industry

*E. Ya. Volynets-Russet,
Doctor of Economic Sciences, Professor*

Abstract

The article deals with the problems of restoration and perfection of scientific and industrial potential of the country due to massive purchases of foreign licenses. Also the author analyses methods of use of inventions, know-how and other industrial property objects to create new techniques, technologies and materials, their modernization and import substitution at the level of the latest world achievements. The article shows the importance of the purchase foreign licenses as the main for the restoration and improvement of the scientific and industrial potential way in the Russian Federation, and on this basis to improve the socio-economic situation in the country as soon as possible.

Keywords: Industrial property, modernization, import substitution, Do-qualification, sublicense, export, efficiency of transactions, royalties, whether counter-qualification, scientific and industrial potentials, bulk buying foreign-governmental licenses.



В России в процессе перехода к рыночным отношениям было практически разрушено промышленное производство, прекращены частично академические и почти полностью отраслевые научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. Прекращена разработка и модернизация оборудования и средств производства. Применявшаяся в СССР техника и технология в современный период физически изношена и морально устарела¹.

Страна лишилась промышленного производства и научных исследований. Одновременно она лишилась значительного количества инженерно-технического персонала и научных работников, которые в период перехода к рыночным отношениям, были отправлены в неограниченный отпуск без содержания и вынуждены были работать, где придется, теряя квалификацию и способность создавать, модернизировать и эксплуатировать современную технику и технологию. Специалисту и научному работнику достаточно полгода - год не работать по специальности, чтобы потерять квалификацию, восстановление которой потребует в два-три раза больше времени при активной производственной и творческой работе по своей специальности и тематике.

Наиболее талантливые специалисты и ученые уехали за границу и не спешат или не собираются возвращаться в Россию, где им негде работать по специальности. Сократилось число выпускников технических вузов, для которых найти работу по специальности превратилось в неразрешимую проблему. Значительное их число вынуждены в поисках работы также уезжать в промышленно развитые страны.

Разрушив промышленное производство и прекратив научные исследования в области техники и технологии, Россия практически стала готовить в ВУЗах инженеров для других стран. В стране резко сократилось создание, освоение и промышленное применение отечественных изобретений, ноу-хау и других объектов промышленной собственности².

Не заимствуются и не используются последние достижения мировой науки и техники, создаваемые за рубежом, Россия единственная страна в мире, которая не использует и не приобретает последние достижения мировой науки и техники по лицензионным договорам, для восстановления и модернизации промышленности и производства конкурентоспособной продукции. Запоздали поставленные задачи по проведению модернизации промышленного производства, которые много лет остаются благими пожеланиями, не выполняются и ничего серьезно не делается для их выполнения. Все средства и капиталы научно не обоснованно брошены, и

¹ В статье не рассматриваются вопросы и проблемы оборонной промышленности и связанных с ней научных исследований.

² В дальнейшем под изобретениями подразумеваются ноу-хау и другая промышленная собственность.



хочется думать из-за некомпетентности, на добычу, транспортировку и продажу нефтегазового сырья и других сырьевых ресурсов, которыми пока еще богата РФ. Страна все больше превращается в сырьевой придаток промышленно развитых стран и в области промышленного производства попадает в зависимость от зарубежных ТНК.

В сложившихся в РФ условиях, не обычных для стран мира, исключительное значение приобретает разработка научно и экономически обоснованной технической политики страны, осуществление которой позволит вывести Россию в число передовых промышленно развитых стран мира. Разработка такой политики предполагает широко и активно использовать опыт и практику стран мира по индустриализации, созданию промышленного производства, разработке новой техники и технологии на базе изобретений, модернизации применяемой технологии, закупке иностранных лицензий и другим мероприятиям, обеспечивающим высокий уровень и качество промышленного производства и выпускаемой конкурентоспособной продукции.

Безусловно, при разработке научно-технической политики необходимо учитывать возможные негативные действия США и других стран в отношении России, могущие влиять и препятствовать созданию и осуществлению промышленного производства на уровне мировых достижений. Так, в современный период под надуманным предлогом, в связи с возвращением по воле народа Крыма в состав РФ, с подачи США в странах ЕЭС и ряда других стран введены против РФ политические санкции, носящие экономический характер, и могущие осложнять проведение в жизнь технической политики в РФ. Следовательно, при разработке технической политики в РФ необходимо предусматривать мероприятие и конкретные действия для нейтрализации возможных санкций и других действий со стороны других стран, которые могут сдерживать выполнение научно-технической политики России.

Всесторонний анализ состояния в РФ промышленности, орудий труда, средств производства, научных исследований и конструкторских разработок свидетельствует о том, что в России значительно потеряны научный и производственный потенциалы, способные самостоятельно обеспечить восстановление промышленного производства, создание новой техники, технологии и материалов и их модернизации на уровне мировых достижений с использованием новейших изобретений.

Более того, в РФ не хватает высококвалифицированных специалистов в отраслях народного хозяйства способных решать возникающие проблемы в условиях рыночных отношений по восстановлению научного и производственного потенциалов страны. Резко сократилось число научных работников и технических специалистов, способных в целом ряде отраслей не только создавать, но и эксплуа-

тировать современные орудия труда и средства производства. Является серьезной проблемой их подготовка в процессе выполнения научно-технической политики, которую предстоит еще разработать.

В мировой практике с аналогичными проблемами, разрушенным промышленным производством и научными исследованиями, последствиями войны, столкнулась Япония, отличия заключались, главным образом, в том, что Япония не располагала запасами нефтегазового и другого сырья, которыми богата Россия.

Со значительным количеством проблем России по восстановлению промышленного производства, кроме Японии, столкнулись развивающиеся страны, проводившие индустриализацию и промышленно развитые по отдельным направлениям научно-технического прогресса, по которым ощущалось отставание от мировых достижений. Ряд аналогичных проблем решали Индия, Корея, Бразилия, Китай и другие страны при создании и совершенствовании промышленного производства. Надо отметить, что Япония и другие страны успешно, в возможно короткий срок, решили свои проблемы, аналогичные российским, на базе массовой закупки иностранных лицензий и освоив их не только создали современное отвечающее последним достижениям мировой науки техники промышленное производство, но и с помощью лицензиаров обучили и подготовили высококвалифицированных специалистов для ее эксплуатации и дальнейшей модернизации. Практически Япония на базе закупки иностранных лицензий создала свой промышленный и научный потенциалы, которые в современный период соответствуют всем мировым достижениям. Значение иностранных лицензий для индустриализации развивающихся стран, модернизации и импортозамещения в промышленно развитых странах рассмотрены в предыдущих статьях³.

В настоящей статье сделана попытка рассмотреть и проанализировать закупки иностранных лицензий для развития промышленного производства и создания промышленного и научного потенциалов в странах мира. Как и каким образом обеспечить закупкой иностранных лицензий восстановление промышленного и научного потенциалов России и на их базе добиться систематического их совершенствования, укрепления обороноспособности страны и непрерывного роста и улучшения социально-экономического положения в РФ.

В мировой практике для проведения индустриализации, создания, восстановления и модернизации промышленного производства сложились конкретные методы приобретения иностранных лицензий для использования последних достижений мировой науки и техники, содержащих новейшие изобретения и ноу-хау. Многие пути и методы закупки иностранных лицензий, применяемые в странах мира, могут успешно использоваться в РФ для решения возникающих и рассматриваемых проблем.

³ Волынец-Руссет Э. Я. Пути модернизации экономики России. // Российский внешнеэкономический вестник, 2011, № 4, сс. 10-17



Для решения этих проблем необходимо рассмотреть развитие международной торговли лицензиями и ее использование для улучшения социально-экономического положения в странах мира. Следует проанализировать и оценить какие цели преследовали контрагенты лицензионных сделок. Определить, как было организовано, с использованием иностранных лицензий, проведение индустриализации, создание и восстановление промышленного производства, его освоение и эксплуатация на их базе.

Изучить, как была осуществлена подготовка высококвалифицированных специалистов для эффективного освоения и производства продукции по лицензиям и дальнейшей ее модернизации на уровне мировых достижений. Необходимо также рассмотреть складывающиеся взаимоотношения между контрагентами лицензионных сделок, обеспечивающие модернизацию и повышение эффективности лицензионного производства.

Впервые после отечественной войны возрождение промышленности, подготовку высококвалифицированных специалистов, создание национального научного и промышленного потенциала осуществила Япония массовой закупкой иностранных лицензий. В отдельные годы Япония покупала более 2000 лицензий ежегодно. С начала 60-х гг. примерно 20-30% всех новых капиталовложений Японии было связано с закупкой иностранных лицензий, производство продукции по лицензиям возрастало на 72% в год, что сказалось на высоких темпах развития экономики Японии, которые составляли 20-21% ежегодно⁴, при этом 72,8% лицензий использовались в машиностроении, химических и электротехнических отраслях промышленного производства Японии⁵. Закупка иностранных лицензий Японией практически не обременяла валютные бюджеты фирм и страны. Предприятия Японии с 1950 г. по 1961 г. за 10 лет на покупку иностранных лицензий и оборудования для их освоения затратили 1 миллиард долларов, а от экспорта лицензионной продукции за этот срок получили более 2 миллиардов долларов⁶.

Опыт Японии по использованию иностранных лицензий в современный период активно используют все развивающиеся и промышленно развитые страны для проведения индустриализации, ликвидации отставания, создания современной промышленности, ее модернизации и при необходимости импортозамещения.

⁴ Вольнец-Руссет Э.Я. Международная торговля промышленной собственностью для модернизации промышленного производства России. // Международная экономика, 2012, № 10, сс. 6-16

⁵ Вольнец-Руссет Э.Я. Интеллектуальная собственность и модернизация экономики. М.: Московский университет, серия 6, Экономика, 2013, №1, сс. 3-11

⁶ Городисский М.Л. Лицензии во внешней торговле СССР. - М.: Международные отношения, 1972, сс. 14-15

Во время массовой закупки иностранных лицензий Японией, международная торговля лицензиями превратилась в основной экономический инструмент международного обмена научно-техническими достижениями между странами мира. Она осуществлялась между независимыми фирмами внутри стран и между ними. В современный период международная торговля лицензиями сосредоточена в рамках ТНК и между ними. Последние стремятся продавать лицензии своим подконтрольным фирмам и препятствуют продаже лицензий и сублицензий другим ТНК и независимым фирмам других стран. Поэтому закупка иностранных лицензий в современный период может создать определенные трудности, которые, как свидетельствует мировая практика, в большинстве случаев преодолимы.

Потенциальные продавцы лицензий стремились и стремятся, в первую очередь, экспортировать новейшую технику и технологию, содержащие принадлежащие им изобретения, ноу-хау и другую промышленную собственность. От экспорта продукции они получают гораздо большую прибыль нежели от продажи лицензий на ее производство лицензиатами.

Однако когда экспорт продукции не возможен или не эффективен, они, стремясь получить максимально возможную прибыль от использования своей промышленной собственности, надежно защищенной патентами, продают лицензии иностранным фирмам, обычно в следующих случаях, когда:

- их производственные мощности по производству продукции на экспорт не позволяют удовлетворить спрос на нее в отдельных регионах или странах;
- поставки продукции на удаленные рынки требуют значительных расходов и делают экспорт менее эффективным, нежели продажа лицензий местным фирмам;
- в ту или иную страну таможенные барьеры препятствуют эффективному экспорту и продажа лицензий местным фирмам более целесообразна;
- продавая лицензии, лицензиары стремятся совместными исследованиями с лицензиатами по модернизации оборудования и лицензионной продукции воспользоваться научно-техническими достижениями лицензиатов, главным образом их изобретениями, ноу-хау и другой промышленной собственностью, сократив затраты на проведение собственных НИОКР.

Конечно, лицензиары отдают себе отчет в том, что продажей лицензий на последние достижения мировой науки и техники, принадлежащие им, они создают себе конкурентов и рискуют потерять лидерство на данном направлении научно-технического прогресса, если лицензиаты на базе полученных лицензий усовершенствуют или создадут технику и технологию превосходящую по уровню, качеству и эффективности приобретенную по лицензиям. Но несмотря на это, они вынуждены продавать лицензии, учитывая, что научно-технические достижения, которыми они располагают, рано или поздно морально устареют, и стараются получить максимальную прибыль за них до этого момента.



В современный период лицензионные сделки стали основным экономическим инструментом обмена научно-техническими достижениями между странами мира, содержащими новейшие изобретения, ноу-хау и другую промышленную собственность. Как свидетельствует научно-обоснованная теория и практика, использование лицензий стало также самым эффективным экономическим инструментом в странах мира при:

- сложившемся отставании от последних достижений мировой науки и техники;
- разработке, освоении и эксплуатации современных орудий труда и средств производства;
- проведении модернизации и импортозамещения техники, технологии и материалов;
- подготовке высококвалифицированных специалистов для науки и промышленности;
- создании, восстановлении и совершенствовании научного и производственного потенциалов стран мира.

Все вышеуказанные проблемы характерны и для России и требуют безотлагательного и скорейшего их решения. Следует заметить, что объекты промышленной собственности в мировой практике продаются и покупаются только по традиционным лицензионным соглашениям или по сопутствующим лицензиям, заключаемым в дополнение к контрактам на продажу-закупку орудий труда и средств производства, в которых они применены. На практике, довольно часто в последних случаях, вместо заключения сопутствующего лицензионного соглашения в контракты на продажу-закупку орудий труда и средств производства включаются лицензионные условия о продаже-покупке объектов промышленной собственности. Фактически эти условия являются разновидностью сопутствующих лицензионных соглашений.

Лицензионные соглашения всегда очень выгодные сделки для обоих контрагентов. Лицензиар, продав лицензию, передает лицензиату промышленно освоенную им техническую документацию для освоения и производства лицензионной продукции. За лицензию он получает незначительный лицензионный платеж, который обычно не превышает фактически его расходов на заключение лицензионного договора. Затем, он без каких-либо дополнительных расходов регулярно получает платежи – роялти от лицензиата до конца действия лицензионного соглашения, соответствующие оговоренному с лицензиатом проценту с цены произведенной и, что особенно важно для лицензиата, реализованной продукции. Лицензиары получают также прибыль за обучение лицензиата освоению и производству лицензионной продукции на высоком научном и профессиональном уровне.

Зачастую лицензиары получают значительную дополнительную прибыль, решая лицензиатам предоставлять на производимой ими лицензионной продукции свой товарный знак, который является наилучшей рекламой для реализации продукции, произведенной по лицензиям. В этом случае лицензиат должен производить лицензионную продукцию по уровню и качеству не хуже чем лицензиар. Последний оказывает содействие и строго следит, чтобы это условие неукоснительно соблюдалось. В противном случае лицензионное соглашение будет расторгнуто лицензиаром и лицензиат понесет колоссальные убытки вплоть до разорения.

Обычно лицензиары, проводя НИОКР по модернизации лицензионной продукции и оборудования, на котором она производится, договариваются с лицензиатами о проведении указанных НИОКР совместно или каждым контрагентом самостоятельно. При этом, как правило, контрагенты предусматривают, что созданные самостоятельно изобретения и ноу-хау будут передаваться друг другу по лицензиям на условиях аналогичных заключенному первоначально лицензионному соглашению. Это позволяет лицензиарам не только добиться значительной экономии средств на проведение указанных НИОКР, но и получить изобретения и ноу-хау, разработанные лицензиатами. Конечно, лицензиары опасаются, что лицензиаты превзойдут достижения, полученные по лицензии, и займут в перспективе лидирующее положение в разработке лицензионной продукции, опередив лицензиаров. Это может произойти только тогда, когда лицензиаты располагают на данном направлении научно-технического прогресса мощным научным и производственным потенциалом по уровню и качеству не уступающим лицензиарам.

Таким образом, лицензиары получают не только значительную прибыль от продажи лицензий, но и значительную экономию средств, при проведении совместных с лицензиатами или каждым контрагентом самостоятельно НИОКР по модернизации лицензионной продукции и оборудования, на котором она производится. Не менее ценным для лицензиаров является и возможность получения изобретений, ноу-хау и других объектов промышленной собственности, разработанных лицензиатами при проведении указанных НИОКР.

Рассмотрим, что более важно для нас, какие выгоды получают отечественные лицензиаты от массовой закупки иностранных лицензий при производстве и экспорте лицензионной продукции, проведении совместно с лицензиаром или каждым контрагентом самостоятельно НИОКР по модернизации оборудования и лицензионной продукции и от созданных контрагентами изобретений и ноу-хау в процессе их проведения. Нас, прежде всего, интересует как и каким образом закупкой иностранных лицензий в возможно короткий срок добиться восстановления промышленного производства на уровне мировых достижений, подготовить высококвалифицированный научный и производственный персонал и восстановить научный и промышленный потенциал страны обеспечить высокий уровень социально-экономического развития в РФ.



Прежде всего, закупка иностранных лицензий позволяет лицензиату, без каких либо серьезных капиталовложений, при ничтожном первоначальном платеже, начать производство и экспорт конкурентоспособной продукции, по уровню и качеству отвечающей последним достижениям мировой науки и техники, защищенных патентами лицензиара в странах импортерах.

Фактически лицензиат начинает расплачиваться за лицензию из прибыли, получаемой от производства и экспорта лицензионной продукции в размере согласованного с лицензиаром процента с цены реализованной продукции. Значительные затраты у лицензиатов возникают при закупке лицензий, если они не располагают необходимой промышленной базой для производства продукции по лицензиям. На практике эту проблему лицензиаты решают по-разному. Часть из них покупает недостающее или полностью оборудование. Те, которые не имеют капиталовложений, используют кредит. Однако большинство приобретают оборудование в лизинг с последующей оплатой, так же как и за лицензию, в определенном согласованном с лизингодателем проценте с цены произведенной на этом оборудовании лицензионной продукции.

Отечественным лицензиатам при закупке иностранных лицензий, отсутствия промышленной базы для их освоения и необходимых для ее приобретения капиталовложений следует рекомендовать взятие в лизинг необходимого оборудования. Когда лицензиаты не располагают квалифицированным инженерно-техническим и рабочим персоналом для освоения и производства продукции по лицензии, то лицензиаты обычно безвозмездно или за незначительную плату обучают и помогают персоналу лицензиата освоить и производить лицензионную продукцию по уровню и качеству не хуже чем на своих предприятиях. Последнее они строго контролируют, так как не качественная продукция лицензиата подорвет авторитет лицензиара, если информация о продаже лицензии станет доступной конкурентам и потребителям.

Обучение специалистов лицензиата обычно осуществляют сами лицензиары на своих предприятиях. Если же они не могут сохранить в тайне ноу-хау, применяемое в своих цехах при производстве другой продукции, обучение осуществляется на предприятиях лицензиатов. Оплата за обучение осуществляется лицензиатами в процессе обучения, за счет средств от реализации лицензионной продукции.

Следует заметить, что обучение и подготовка десятка тысяч высококвалифицированных специалистов лицензиатов Японии специалистами американских и европейских компаний-лицензиаров при освоении лицензионного оборудования, производстве лицензионной продукции и при совместном проведении НИОКР по их модернизации фактически явилось основой создания современного научного и производственного потенциалов Японии, отвечающих последним достижениям мировой науки и техники и ставшим одним из лучших в мире.

Международная практика свидетельствует о том, что обычно после выплаты платежей за лицензию, за оборудование и за обучение у лицензиатов остается достаточно прибыли на развитие экспорта и проведение НИОКР по модернизации оборудования и лицензионной продукции. Взаимообмен между контрагентами лицензионных сделок изобретениями, ноу-хау и другими объектами промышленной собственности, созданными при проведении совместных или каждым контрагентом самостоятельно НИОКР, имеет исключительное значение, как для лицензиара, так и для всех его лицензиатов. Все контрагенты, применяющие эти изобретения, получают дополнительную прибыль за счет более высокого уровня, качества и эффективности модернизированного оборудования и лицензионной продукции, продаваемым по повышенным ценам.

Если изобретение создается лицензиаром, то он получает на своих предприятиях дополнительную прибыль от эксплуатации более эффективного оборудования и реализации более эффективной модернизированной продукции по повышенным ценам. Одновременно он получает дополнительные платежи (роялти) от всех своих лицензиатов, применяющих его изобретения в оборудовании и лицензионной продукции, реализуемой так же по повышенным ценам. Если изобретение создается одним из лицензиатов, то он, как и лицензиар, получает дополнительную прибыль от его использования в оборудовании и модернизированной им лицензионной продукции.

В литературе не было информации, как осуществляются платежи (роялти) между лицензиаром и лицензиатом – изобретателем, а так же между ним и другими лицензиатами, использующими его изобретение. Как представляется, если изобретение создано одним из лицензиатов, то он, в соответствии с первоначальным лицензионным соглашением, заключит дополнительное соглашение с лицензиаром о платежах за использование своего изобретения им и его лицензиатами. В противном случае изобретатель-лицензиат будет вынужден заключить лицензионное соглашение с лицензиаром и с каждым лицензиатом, применяющим его изобретения.

Особенности платежей за изобретения лицензиата возникают между ним и лицензиаром. Если лицензиар должен платить лицензиату за его изобретения меньше чем лицензиат платит ему за лицензию, то обычно лицензиар уменьшает платежи лицензиата на сумму собственного платежа. Если платеж за изобретение равен платежу за лицензию, то лицензиат освобождается полностью от платежей за нее. Если же платежи за изобретение превышают платежи за лицензию, тогда лицензиат освобождается от платежей за лицензию, а лицензиар платит ему платежи в сумме платежа, превышающего платежи за лицензию. В мировой литературе это состояние характеризуется, как “лицензиар поменялся местами с лицензиатом”.



Взаимообмен между контрагентами лицензионного соглашения изобретениями по повышению уровня, качества и эффективности оборудования и лицензионной продукции при проведении совместных НИОКР или каждым контрагентом самостоятельно является важнейшим условием для лицензиатов. Это условие позволяет лицензиатам путем проведения исследований от уровня лицензии превзойти достижения лицензиаров, создать более эффективное оборудование и (или) лицензионную продукцию, заняв лидирующее положение в разработке и применении техники и технологии на данном направлении научно-технического прогресса. К этому стремятся все лицензиаты.

Таким образом, массовой закупкой иностранных лицензий, в первую очередь по основным направлениям научно-технического прогресса, в кратчайший срок возможно:

□ восстановить отечественное промышленное производство на уровне последних достижений мировой науки и техники и систематической модернизацией поддерживать его на уровне мировых достижений;

□ обеспечить квалифицированное обучение и подготовку отечественного инженерно-технического и рабочего персонала высококвалифицированными специалистами лицензиаров, при освоении оборудования и производстве лицензионной продукции. Одновременно появляется возможность на этих предприятиях, использующих современное оборудование и производство продукции, отвечающих последним достижениям мировой науки и техники, организовать стажировку студентов технических и экономических ВУЗов и техникумов;

□ проводить НИОКР в промышленных отраслях народного хозяйства и на базе отечественных изобретений создавать новую технику, технологию и материалы соответствующие последним мировым достижениям;

□ восстанавливать на высоком уровне отечественный научный и производственный потенциал, обеспечивая его эффективное применение;

□ организацией лицензионного производства на отечественных предприятиях в короткий срок удовлетворить потребности страны в промышленной и бытовой продукции и расширять ее экспорт в страны, защищенные отечественными патентами и патентами лицензиаров;

□ восстановив научный и производственный потенциал страны, начать активную продажу отечественных лицензий на отечественные изобретения, ноу-хау и другую промышленную собственность;

□ вывести РФ в относительно короткий срок в число передовых промышленно развитых стран мира и обеспечить высокий уровень социально-экономического развития в стране

Значительной проблемой в РФ для осуществления массовой закупки иностранных лицензий будет отсутствие в организациях и на предприятиях высококвалифицированных специалистов, владеющих вопросами по:

□ научно обоснованному определению целесообразности приобретения конкретных иностранных лицензий для организации и производства отечественной конкурентноспособной продукции, соответствующей последним достижениям мировой науки и техники, и ее экспорта;

□ поиску технико-экономической и коммерческой оценке потенциальных предметов и контрагентов лицензионных договоров;

□ проведению переговоров и заключению лицензионных и сублицензионных сделок на эффективное освоение и производство отечественной лицензионной продукции и ее экспорта, защищенного отечественными патентами и патентами контрагентов;

□ определению целесообразности и согласованию с контрагентами лицензионных сделок. Проведение совместных или самостоятельно НИОКР по модернизации предметов лицензионных соглашений и взаимнообмену создаваемыми изобретениями, ноу-хау и другими объектами промышленной собственности;

□ технико-экономической целесообразности приобретения полного или частично необходимого оборудования, комплектующих изделий и сырья для производства лицензионной продукции.

Сложившееся положение объясняется тем, что до перехода к рыночным отношениям в РФ международная торговля лицензиями осуществлялась монопольно через внешнеторговое объединение “Лицензинторг”, сотрудники которого в совершенстве владели организацией и техникой ее проведения. Международная торговля лицензиями накануне перехода к рыночным отношениям ежегодно возрастала на 30-35% в год.

В современный период из-за отсутствия специалистов в организациях и предприятиях РФ, независимо от формы их собственности, они не могут осуществлять международную торговлю лицензиями без посредника типа “Лицензинторга”. Не имея специалистов по патентно-лицензионной работе, организации и предприятия, заключая лицензионные договора, принимают заказы от иностранных фирм на выполнение НИОКР и на другие работы, иногда приводящие к негативным последствиям, в результате которых Россия теряет права на отечественные изобретения.

Безусловно, вопросы современной организации и техники участия РФ в международной торговле лицензиями безотлагательно должны быть всесторонне исследованы и обсуждены. Но как представляется, прямо сейчас, не откладывая в долгий ящик, необходимо создать государственный орган по торговле лицензиями с самыми широкими полномочиями для решения рассматриваемых проблем, для участия в разработке и осуществлении научно-технической политики страны. Он должен организовать в отечественных технических, экономических и юридических ВУЗах и техникумах обучение и подготовку специалистов по организации и технике международной торговли лицензиями. Этот орган должен непосредствен-



но осуществлять закупку иностранных лицензий, как это делал «Лицензинторг, до того, как организации и предприятия смогут это делать самостоятельно. Он должен рекомендовать Правительству какие научно-технические проблемы должны быть решены закупкой иностранных лицензий, какие отрасли должны их приобретать, осваивать, производить продукцию на их базе и в какие страны осуществлять экспорт лицензионной продукции.

По нашему мнению, научно-техническая политика страны должна предусматривать, не только массовую закупку лицензий, но и другие методы обеспечения совершенствования научного и промышленного потенциалов, создание конкурентной отечественной продукции и расширение ее экспорта.

Однако нет никакого сомнения, что массовая закупка иностранных лицензий для РФ является основным наиболее эффективным путем решения всех рассмотренных проблем создания научного и промышленного потенциалов страны, соответствующих последним достижениям мировой науки и техники, в возможно короткий срок.

БИБЛИОГРАФИЯ:

Волынец-Руссет Э.Я. Планирование и расчет эффективности приобретения лицензий. - М.: Экономика, 1973. - 144 с. (Voly nec-Russet Je.Ja. Planirovanie i raschet jeffektivnosti priobretenija licenzij. M.: Jekonomika, 1973. - 144 s.)

Городисский М.Л. Лицензии во внешней торговле СССР. - М.: Международные отношения, 1972. - 200 с. (Gorodisskij M.L. Licenzii vo vneshnej torgovle SSSR. - M.: Mezhdunarodnye otnoshenija, 1972. - 200 s.)

Маркушина В.И. Международные научно-технические связи в системе современного капитализма. - М.: Мысль, 1972. - 272 с. (Markushina V.I. Mezhdunarodnye nauchno-tehnicheskie svjazi v sisteme sovremennogo kapitalizma. M.: Mysl', 1972. - 272 s.)

